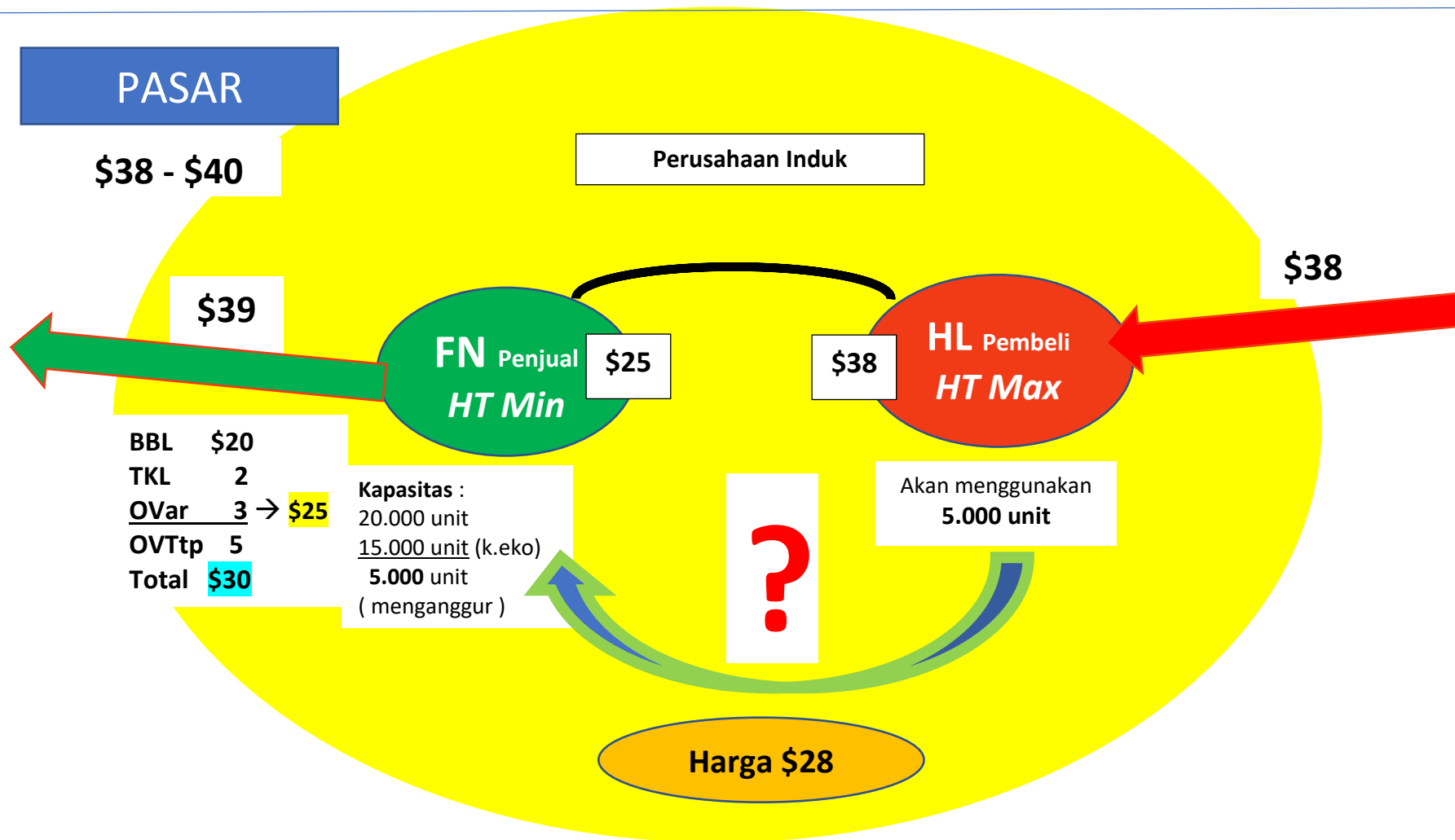


ILUSTRASI : CARA MUDAH BELAJAR HARGA TRANSFER

FN = Furniture

HL = Hotel



CONTOH KASUS DAN SOLUSI :

1. Harga Transfer Minimum **\$25 (Furniture)**
2. Harga Transfer Maximum **\$38 (Hotel)**
3. Keuntungan Perusahaan Induk (Gabungan)

Jika sepakat harga **\$28** ??

FN (Furniture) Penjual	HL (Hotel) Pembeli	Total Gabungan Perusahaan Induk
(\$28 - \$25) x 5.000 unit	(\$38 - \$28) x 5.000 unit	
\$3 x 5.000 unit	\$10 x 5.000 unit	
\$15.000	\$50.000	\$65.000

Secara Kinerja FN buruk karena hanya menghasilkan keuntungan **\$15.000** bagi perusahaan induk , dibandingkan dengan HL yang memiliki kinerja baik **\$50.000**

Jika sepakat harga **\$31** (tawar menawar) ??

FN (Furniture) Penjual	HL (Hotel) Pembeli	Total Gabungan Perusahaan Induk
(\$31 - \$25) x 5.000 unit	(\$38 - \$31) x 5.000 unit	
\$6 x 5.000 unit	\$7 x 5.000 unit	
\$30.000	\$35.000	\$65.000

